



WEIBLICH. SELBSTBEWUSST. UNTERNEHMERIN

**Kaufmännisches Basiswissen, (steuer)rechtliche
Grundlagen und VIELES mehr**

**für DEINEN Weg in die
erfolgreiche und weibliche Selbständigkeit**

Easy Business!

**Was Freude und Führung mit erfolgreicher Selbständigkeit
zu tun haben und wie Du DEINEN erfolgreichen,
weiblichen Weg als Unternehmerin findest.**

DAS erfährst Du HIER:

Easy Business



Du hast Dein Herzensthema gefunden und möchtest Dich damit selbstständig machen.

Du bist bereits gestartet und arbeitest mit Freude an und mit Deinen Inhalten und Angeboten für Deine Kunden.

Neben Marke, Marketing und guten Inhalten brauchst Du für den erfolgreichen Aufbau eines Business – eines Unternehmens - jedoch auch Struktur, gute Organisation, sowie Grundkenntnisse in BWL und Steuerrecht.

Denn erst dann wirst Du Dich auf allen Ebenen wirklich selbstständig und sicher fühlen: wenn Du auch diese scheinbar „lästigen“ Dinge beherrscht!

Und ich sag' Dir: Du wirst VIEL Geld sparen, wenn Du von Anfang an und konsequent in DEIN Wissen und DEINE Fähigkeiten investierst, statt in alle möglichen BeraterInnen.



Ich zeige Dir, wie Du strukturiert und organisiert in Deine Selbständigkeit startest und Deinen Weg weiter gehst:

- Was Du UNBEDINGT wissen musst,
- WANN Du Unterstützung und Hilfe suchen solltest,
- WO Du sie findest und
- wie Du wirklich und auf allen Ebenen zu der Unternehmerpersönlichkeit wirst, die DU BIST.

Du kannst auch EASY Deinen Weg ins eigene Business gehen und viele Fallstricke im Dschungel der Gesetze und Regeln im Wirtschaftsleben von vornherein umgehen.

Das vorliegende Ebook ist eine erste Orientierungshilfe für die Unternehmensgründung, sowie eine Art „Checkliste“, mit der Du arbeiten und herausfinden kannst, wo Du vielleicht noch Wissen benötigst. Dazu habe ich ans Ende jedes Kapitels eine „Checkliste und Zusammenfassung gestellt“.

Und vergiss nicht:

DA, wo Du FREUDE fühlst, da geht's lang!

Auf Deinem Weg als UNTERNEHMERIN!



Ayna

DEIN Weg ist mein Herzensanliegen



Inhalt

1. Grundbedingungen für Unternehmensgründung

*Am Anfang und immer im Zentrum:
Deine IDEE, Dein Angebot für Deine Kunden*

2. Du und Dein Businessplan

*Wer etwas „unternimmt“, bewegt sich...etwas kommt in
Gang und dann beginnt es zu „fließen“....weißt Du WOHN?*

3. Genehmigungen, Anmeldungen und rechtliche Rahmenbedingungen für Unternehmen

*Wege zum Glück. Manchmal auch eine Frage
von Recht und Gesetzen...*

4. Organisation, Buchhaltung und andere „beste Freunde“

*Und dann...ALLES im Überblick behalten.
Du brauchst einen Plan und eine Struktur*

5. Kalkulation und Preisfindung

Von (Selbst)Wert, Zeit und Preisen

6. Unvorhergesehenes versus Controlling

Alles fließt, aber nicht wie erwartet

7. Mindset, Emotionen und Ausrichtung

Nur für schwache Momente?



1. Grundbedingungen für Unternehmensgründung

Am Anfang und immer im Zentrum:

Deine IDEE, Dein Angebot für Deine Kunden

Wichtigste Voraussetzung für eine erfolgreiche Selbstständigkeit ist die Idee – DEINE Idee:

Das also, was Du an den Markt bringst.

Dein Herzensanliegen, das wofür Du „brennst“ und was einfach „Dein Ding“ ist.

Du brauchst unbedingt einen inneren Antrieb, ein wirklich starkes WARUM für Dein Tun als Unternehmerin und eine VISION.



Du hast Dein WARUM gefunden und Deine Vision entwickelt?

Das braucht Zeit und Austausch mit unterstützenden Mitmenschen.

Nimm Dir unbedingt diese Zeit!

Und zwar immer und immer wieder: auch wenn schon alles längst gut läuft.

Dein WARUM und Deine Visionen dürfen (und werden sich) weiterentwickeln im Laufe der Jahre, sind aber auf jeden Fall die wichtigste Zutat für Dein unternehmerisches Fundament.

Den Blick fest auf Deine Vision gerichtet, stellst Du Dir die Frage: wie komme ich dahin?

Die Antwort hierauf ist im Wesentlichen davon abhängig, wo DU Dich gerade in Deinem ganz persönlichen Leben BEFINDEST:

Startest Du aus einer Vollzeitberufstätigkeit, aus Arbeitslosigkeit heraus? Lebst und sorgst Du wirtschaftlich auch für andere? Wie ist Deine persönliche Lebenssituation? usw...) UND der Art und den eventuell besonderen Anforderungen, die Dein Unternehmen mit sich bringen wird.

